



# Gebietsverkaufsleiter / Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

## Ihre Aufgaben:

- Vertrieb der Produkte der F.A.S.T. GmbH in Norddeutschland.
- Sie betreuen unsere Kunden der Wasserversorgungsunternehmen und Dienstleister für Leckortung.
- Sie führen unsere Produkte, Lösungen und Systeme nach intensiver Einarbeitungsphase selbständig bei Kunden vor.
- Zu Ihren Zielen gehört auch der weitere Auf- und Ausbau des Kundenstamms.
- Von zu Hause aus gehen Sie auf Geschäftsreise und nutzen Ihre Kommunikationsstärke, um Kunden von unseren Produkten und Lösungen zu begeistern.
- Sie führen vor Ort Produktschulungen durch.
- Sie arbeiten sehr eng mit Ihrem Team aus dem Vertriebsinnendienst und dem Verkaufsleiter zusammen

## Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung im technischen Bereich oder eine kaufmännische Ausbildung
- Ausgeprägte vertriebliche Fähigkeiten
- Gutes technisches Verständnis
- ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Flexibilität
- Eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise sowie gute Kommunikations- und Teamfähigkeit

## Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Entlohnung mit fixen und variablen Anteilen (Provision)
- Einen neutralen PKW, den Sie auch privat nutzen dürfen
- Die Bezahlung von Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Die Herausforderung einer anspruchsvollen, vielseitigen Tätigkeit
- Die Möglichkeit, sich in Ihrem Aufgabengebiet umfassend einzubringen und sich persönlich weiterzuentwickeln
- flexible Arbeitszeiten

Interesse oder benötigen Sie noch weitere Informationen? Dann wenden Sie sich direkt an Hans-Peter Karle: karle@fastgmbh.de Tel: +49794692100-23